

Home & Repair Services — 100 टूल

सभी टूल · संक्षिप्त विवरण · तैयार किया गया 13 Oct 2026

यह इस उद्योग के सभी AiSevak टूल की सूची है, प्रत्येक के संक्षिप्त विवरण के साथ। किसी भी टूल को चलाने के लिए aisevak.in पर उसका पेज खोलें। (टूल के नाम अंग्रेजी में रखे गए हैं।)

Business Setup & Model

Home Services Business Setup Guide

होम-सर्विसेज/मरम्मत व्यवसाय के लिए मॉडल, सेवाएँ, तकनीशियन और लाइसेंस की स्पष्ट योजना जरूरी है।

Home Services Business Plan

बैंक-ऋण/निवेश के लिए बाज़ार, मॉडल, यूनिट-इकोनॉमिक्स और वित्तीय-अनुमान वाला प्लान चाहिए।

Business Model Selector

सही मॉडल (अपने तकनीशियन/gig-partner/aggregator) पूँजी, नियंत्रण और बाज़ार पर निर्भर है।

Service Area & Expansion Plan

तकनीशियन-उत्पादकता बनाए रखने वाली कवरेज travel घटाती और प्रति-दिन जॉब बढ़ाती है।

Service Line Feasibility Study

नई सेवा जोड़ना लाभ देगा या नहीं यह माँग, मूल्य, तकनीशियन-लागत और मार्जिन पर निर्भर है।

Organisation & Roles Planner

स्वयं-करने से आगे बढ़ने पर भूमिकाएँ (ops, dispatch, गुणवत्ता, अकाउंट्स) डिज़ाइन करना जरूरी है।

Home Services Brand Positioning

केवल सस्ता नहीं, भरोसा और विश्वसनीयता पर पोज़िशनिंग टिकाऊ है।

Service Catalog & Pricing

Service Catalog & Menu Planner

सेवाओं और मूल्यों का स्पष्ट मेन्यू बुकिंग आसान और मोलभाव कम करता है।

Service Pricing Model

जॉब-मूल्य विज़िट, श्रम, पार्ट्स और मार्जिन को कवर करना चाहिए।

Service Package & Bundle Design

सेवाओं को bundle करना प्रति-बुकिंग मूल्य (ticket size) बढ़ाता है।

AMC / Subscription Plan Design

रखरखाव-योजनाओं (AMC) से आवर्ती आय retention और नकदी दोनों बढ़ाती है।

Job Quotation & Estimate Builder

स्पष्ट, पेशेवर अनुमान scope, मूल्य और शर्तें पहले तय करता है।

Visit Charge & Diagnosis Fee Policy

विज़िट/निदान-शुल्क नीति (कब शुल्क लगेगा) स्पष्ट न हो तो विवाद होते हैं।

Transparent Rate Card Builder

पारदर्शी दरें प्रकाशित करना भरोसा बनाता और मोलभाव घटाता है।

Upsell & Cross-Sell Guide

ticket-मूल्य बिना दबाव बढ़ाना ईमानदार अतिरिक्त-कार्य सुझाव पर निर्भर है।

Technician Sourcing & Verification

Technician Hiring & Verification Kit

कुशल, ईमानदार, सत्यापित तकनीशियन भर्ती करना गुणवत्ता और भरोसा तय करता है।

Technician Training & Skilling

तकनीकी और सेवा-कौशल गुणवत्ता और ग्राहक-अनुभव दोनों सुधारते हैं।

Background Verification & Trust Protocol

हर घर-विज़िट को सुरक्षित और भरोसेमंद बनाना पृष्ठभूमि-सत्यापन पर निर्भर है।

Technician Onboarding & Standards

नए तकनीशियन को फ़्रील्ड-तैयार और संरेखित करना ऑनबोर्डिंग/मानक पर निर्भर है।

Gig / Partner Technician Model

partner-तकनीशियन से स्केल करते हुए गुणवत्ता बनाए रखना नियंत्रण पर निर्भर है।

Uniform, ID & Kit Standards

तकनीशियन का पेशेवर और सुसज्जित दिखना (वर्दी, ID, किट) द्वार पर भरोसा बनाता है।

Technician Productivity Improvement

प्रति-तकनीशियन प्रति-दिन अधिक गुणवत्तापूर्ण जॉब routing और first-visit fix पर निर्भर हैं।

Booking, Dispatch & Scheduling

Booking & Enquiry Management System

हर सेवा-पुछताछ पकड़ना और बदलना कम-लीड खोने में मदद करता है।

Dispatch & Job Assignment System

सही तकनीशियन को सही जॉब सौंपना कौशल, स्थान और भार पर निर्भर है।

Scheduling & Slot Management

समय-स्लॉट और तकनीशियन-कैलेंडर प्रबंधन टकराव और idle-समय टालता है।

Route & Travel Optimization

तकनीशियन-समय खाने वाली यात्रा route-अनुकूलन से घटती है।

Job Tracking & Status Communication

हर चरण पर ग्राहक को सूचित रखना भरोसा बनाता है।

No-Show & Cancellation Management

रद्दीकरण से बर्बाद विज़िट पुष्टि और नीति से घटती हैं।

Service Delivery & Quality

Service Delivery SOP

सुसंगत, पेशेवर जॉब-वर्कफ्लो आगमन से पूर्णता तक SOP पर निर्भर है।

Quality Checklist & Before/After

चेकलिस्ट और फोटो से गुणवत्ता सत्यापन कार्य सिद्ध करता है।

Warranty & Callback Handling

दोहराव-समस्याओं का निष्पक्ष, सस्ता समाधान भरोसा बचाता है।

Complaint Resolution SOP

शिकायत को प्रतिधारित-ग्राहक में बदलना दर्ज, उत्तर और भरोसा-recovery पर निर्भर है।

Customer Feedback & Rating System

संतुष्टि मापना और rating बचाना फ़ीडबैक-प्रणाली पर निर्भर है।

On-Site Safety Protocol

जॉब पर तकनीशियन और ग्राहक की सुरक्षा विद्युत, रासायनिक और भौतिक जोखिमों पर निर्भर है।

Cleanliness & Home-Respect Standards

घर को पहले से साफ़ छोड़ना ग्राहक-सम्मान और भरोसा बनाता है।

Genuine Parts & No-Cheating Policy

असली-पार्ट्स और no-cheating नीति ईमानदार निदान और असली-पार्ट्स से भरोसा बनाती है।

Customer Management & Retention

Customer Database & Retention System

ग्राहकों को अपना बनाना और वापस लाना डेटाबेस और प्रतिधारण पर निर्भर है।

AMC Renewal & Recurring Revenue

AMC का साल-दर-साल नवीनीकरण आवर्ती-आय बढ़ाता है।

Repeat & Loyalty Program

वापस आने पर ग्राहकों को पुरस्कृत करना आवृत्ति और advocacy बढ़ाता है।

Referral Program

संतुष्ट ग्राहक रेफरल से आपकी बिक्री-शक्ति बन जाते हैं।

B2B / Society / Corporate Accounts

आवर्ती संस्थागत सेवा-अनुबंध (B2B/सोसायटी/कॉर्पोरेट) स्थिर-मात्रा देते हैं।

Lapsed-Customer Win-Back

दूर हो चुके ग्राहकों को वापस लाना सही ऑफ़र और कारण पर निर्भर है।

Membership / Priority Plan

प्राथमिकता/perks के लिए भुगतान-सदस्यता लॉयल्टी और आवर्ती-आय बनाती है।

Marketing & Lead Generation

Local Marketing Plan

क्षेत्र की go-to सेवा बनना स्थानीय-दृश्यता, प्रतिष्ठा और आउटरीच पर निर्भर है।

Google Business Profile & Local SEO

लोग पास की सेवा ऑनलाइन खोजते हैं; Google Business Profile/लोकल-SEO कॉल लाते हैं।

Aggregator Strategy (Urban Company etc.)

aggregator (Urban Company आदि) का उपयोग बिना निर्भर हुए अपना आधार बनाते हुए करना ज़रूरी है।

Digital Ads (Google / Meta) Plan

बुकिंग-कॉल लाने वाले विज्ञापन स्थानीय-इरादे और प्रति-बुकिंग लागत पर निर्भर हैं।

Social Media & Content Plan

उपयोगी घर-कंटेंट भरोसा और विशेषज्ञता दिखाता है।

Society & Community Marketing

पूरी अपार्टमेंट-सोसायटी एक-साथ जीतना केंद्रित, कम-CAC माँग देता है।

Lead-to-Booking Conversion

अधिक कॉल/पूछताछ को जॉब में बदलना फ़नल-रिसाव बंद करने पर निर्भर है।

Reviews & Reputation Management

स्थानीय-बुकिंग लाने वाली समीक्षाएँ प्रतिष्ठा-प्रबंधन पर निर्भर हैं।

Trade-Specific Playbooks

AC Service & Repair Playbook

लाभदायक, मौसमी AC-सेवा प्रक्रिया, मूल्य, पार्ट्स और मौसमी-नियोजन पर निर्भर है।

Appliance Repair Playbook

RO, वॉशिंग-मशीन, फ्रिज आदि की मरम्मत निदान, पार्ट्स और मूल्य पर निर्भर है।

Plumbing Service Playbook

विश्वसनीय प्लंबिंग-सेवा सामान्य-कार्य, सामग्री और मूल्य पर निर्भर है।

Electrical Service Playbook

विद्युत-सेवा सुरक्षित और वैध रूप से चलाना सुरक्षा और लाइसेंसी-कार्य पर निर्भर है।

Pest Control Service Playbook

पेस्ट-कंट्रोल वैध, सुरक्षित और प्रभावी चलाना लाइसेंसी-रसायन और सुरक्षा पर निर्भर है।

Deep Cleaning & Housekeeping Playbook

डीप-क्लीनिंग को दोहराव-योग्य सेवा बनाना scope, चेकलिस्ट और मूल्य पर निर्भर है।

Painting & Renovation Playbook

पेंटिंग-जॉब स्पष्ट scope और मार्जिन के साथ चलाना अनुमान, सामग्री और निष्पादन पर निर्भर है।

Carpentry & Handyman Playbook

बढ़ईगिरी और सामान्य-मरम्मत अच्छे से चलाना सामान्य-कार्य और मूल्य पर निर्भर है।

Finance & Unit Economics

Job Costing & Profitability

हर जॉब का असली लाभ श्रम, पार्ट्स, यात्रा और ओवरहेड पर निर्भर है।

Business P&L Modeller

पूरे व्यवसाय का P&L सेवा-राजस्व, तकनीशियन-लागत, पार्ट्स और मार्केटिंग जोड़कर बनता है।

Break-Even Analysis

ब्रेक-ईवन के लिए प्रति-दिन आवश्यक जॉब स्थिर और परिवर्तनीय लागत पर निर्भर हैं।

Technician Unit Economics

हर तकनीशियन आपको पैसा कमाता है यह जॉब, राजस्व और पूर्ण-लागत पर निर्भर है।

Customer Acquisition Cost & LTV

ग्राहक की लागत (CAC) और मूल्य (LTV) बताते हैं कि मार्केटिंग-खर्च लाभदायक है या नहीं।

Working Capital & Cash Flow

सामग्री, payout और क्रेडिट भर नकदी-प्रबंधन कार्यशील-पूँजी योजना पर निर्भर है।

Pricing Optimization

जॉब खोए बिना लाभ बढ़ाने वाला मूल्य विश्लेषण पर निर्भर है।

Home Services Business Valuation

व्यवसाय-मूल्य आवर्ती-आय, ग्राहक-आधार और लाभ पर निर्भर करता है।

Regulatory & Compliance

Registrations & Licences Guide

होम-सर्विसेज व्यवसाय को कई पंजीकरण (GST, Shops & Establishment, ट्रेड लाइसेंस) चाहिए।

GST Compliance for Services

सेवा-बिलिंग पर GST (सीमा, दरें, इनवॉइस) सही होना ज़रूरी है।

Trade-Specific Licences Guide

विद्युत, पेस्ट और अन्य लाइसेंसी-ट्रेड के लिए ट्रेड-विशिष्ट लाइसेंस चाहिए।

Labour & Statutory Compliance

तकनीशियन/स्टाफ़ के लिए नियोक्ता-कर्तव्य (वेतन, समय, PF/ESI, पंजीकरण) अनिवार्य हैं।

Safety, Insurance & Liability

घरों में काम के जोखिम सुरक्षा-प्रथाओं और बीमा (दायित्व, तकनीशियन, संपत्ति) से घटते हैं।

Consumer Protection & Service Terms

न्यायसंगत शर्तें आपको और ग्राहक दोनों को बचाती हैं; उपभोक्ता-संरक्षण दायित्व लागू हैं।

Customer Data Privacy (DPDP)

ग्राहक-पते और डेटा (जो घर-विजिट में मिलते हैं) DPDP अनुसार सुरक्षित रखना ज़रूरी है।

Contracts & Commercial

Technician Employment / Partner Agreement

तकनीशियन-नियुक्ति में भूमिका, वेतन, आचरण, नकद-जवाबदेही और गैर-सॉलिसिट अहम हैं।

AMC / Service Contract & Terms

AMC/सेवा अनुबंध में कवरेज, अपवर्जन, विज़िट, प्रतिक्रिया और मूल्य स्पष्ट होने चाहिए।

B2B / Society Service Contract

संस्थागत सेवा-अनुबंध में scope, SLA, मूल्य, दायित्व और भुगतान स्पष्ट होने चाहिए।

Standard Service Terms & Conditions

हर जॉब पर न्यायसंगत, सुरक्षात्मक शर्तें विवाद घटाती हैं।

Home Services Franchise Agreement

फ्रैंचाइज़ी-विस्तार में क्षेत्र, शुल्क, गुणवत्ता, मानक और समाप्ति अहम हैं।

Vendor / Supplier Agreement

पार्ट्स/सामग्री वेंडर अनुबंध में आपूर्ति, मूल्य, असलियत, वापसी और क्रेडिट अहम हैं।

Confidentiality & Non-Compete Agreement

ग्राहक-आधार और नो-हाउ सुरक्षा गोपनीयता और यथार्थ गैर-प्रतिस्पर्धा पर निर्भर है।

Operations, Parts & Inventory

Spare Parts & Inventory Management

first-visit fix के लिए सही पार्ट्स स्टॉक करना resolution बढ़ाता है।

Parts & Materials Procurement

असली-पार्ट्स सही दर पर विश्वसनीय रूप से खरीदना गुणवत्ता और मार्जिन बचाता है।

Warranty & Job History Tracking

कार्य-वारंटी और अप्लायंस-इतिहास ट्रैक करना सेवा और callback तेज़ करता है।

Tools & Equipment Management

तकनीशियन को सुसज्जित और जवाबदेह रखना उपकरण-प्रबंधन पर निर्भर है।

Consumables & Chemical Stock Control

सफ़ाई/पेस्ट रसायन-उपयोग और लागत नियंत्रण अपव्यय और दुरुपयोग रोकता है।

Technician Van/Bag Stock Optimization

हर तकनीशियन क्या ले जाए यह first-visit fix और carry-लागत के संतुलन पर निर्भर है।

Parts Theft & Shrinkage Control

पार्ट्स/सामग्री रिसाव जवाबदेही और जाँच से रुकता है।

Technology & Growth

Booking App / Software Selection

बुकिंग और फ्रीलड-ऑप्स चलाने का सही सॉफ्टवेयर मॉडल और पैमाने पर निर्भर है।

Digital Operations & Automation

व्यवसाय के दोहराव-वाले हिस्से का स्वचालन दक्षता बढ़ाता है।

Scaling & Multi-City Strategy

एक-क्षेत्र से आगे बिना टूटे बढ़ना गुणवत्ता और यूनिट-इकोनॉमिक्स बनाए रखने पर निर्भर है।

Operations MIS Dashboard

कुछ निर्णायक संख्याओं (बुकिंग, TAT, rating, तकनीशियन, मार्जिन) से व्यवसाय बेहतर चलता है।

Growth & Diversification Strategy

अगला विकास (नई सेवाएँ, B2B, उत्पाद) मौजूदा ग्राहक-आधार का लाभ उठाकर होना चाहिए।

Own Platform vs Aggregator Decision

अपना प्लेटफॉर्म बनाएँ या aggregator पर चलें यह नियंत्रण, लागत, CAC और निर्भरता पर निर्भर है।

HR & Team

HR Policy Handbook

फ्रीलड-तकनीशियन कार्यबल के लिए स्पष्ट ग्राउंड-रूल (आचरण, सुरक्षा, नकद, ग्राहक-सम्मान) अनुशासन देते हैं।

Technician Incentive Scheme

प्रोत्साहन उत्पादकता, गुणवत्ता और ईमानदारी को पुरस्कृत करे, केवल मात्रा नहीं।

Technician Retention

अच्छे, भरोसेमंद तकनीशियन का टिकना व्यवसाय के लिए महत्वपूर्ण है।

Attendance & Payroll System

फ्रीलड-कार्यबल को सही भुगतान उपस्थिति और पेरोल प्रणाली पर निर्भर है।

Safety & Ethics Culture

सुरक्षा और ईमानदारी की संस्कृति फ्रीलड में इन्हें आदत बनाती है।

Technician Performance Management

निष्पक्ष, विकासात्मक प्रदर्शन-प्रबंधन सुधार लाता है, केवल दंड नहीं।

यह एआई-सहायित मार्गदर्शन है। किसी भी बाध्यकारी निर्णय से पहले योग्य पेशेवर से पुष्टि करें। शुल्क, प्राधिकरण और प्रक्रियाएँ राज्य और समय के अनुसार बदलती हैं — अपने राज्य के प्राधिकरण से सत्यापित करें।