

Coaching, Tuition & Test-Prep — 110 टूल

सभी टूल · संक्षिप्त विवरण · तैयार किया गया 27 Aug 2026

यह इस उद्योग के सभी AiSevak टूलस की सूची है, प्रत्येक के संक्षिप्त विवरण के साथ। किसी भी टूल को चलाने के लिए aisevak.in पर उसका पेज खोलें। (टूल के नाम अंग्रेज़ी में रखे गए हैं।)

Coaching / Institute Business Setup

Coaching / Tuition Business Setup Guide

कोचिंग/ट्यूशन संस्थान के लिए मॉडल, कार्यक्रम, फ्रैकल्टी और सेटअप की स्पष्ट योजना ज़रूरी है।

Coaching Centre Setup Guide

सुरक्षित, प्रभावी कक्षाएँ स्थान, लेआउट, सुरक्षा और सुविधाओं पर निर्भर हैं।

Coaching / EdTech Business Plan

बैंक-ऋण/निवेश के लिए बाज़ार, कार्यक्रम, फ्रैकल्टी और वित्तीय-अनुमान वाला प्लान चाहिए।

Coaching Business Feasibility Study

नया केंद्र/कार्यक्रम/विस्तार माँग, प्रतिस्पर्धा, शुल्क और अर्थशास्त्र पर निर्भर है।

Program / Course Portfolio

सही कार्यक्रम-पोर्टफ़ोलियो दर्शक और मूल्य-बिंदु दोनों कवर करता है।

Coaching Institute Org Structure

शिक्षण, प्रवेश और संचालन की स्पष्ट भूमिकाएँ संस्थान को व्यवस्थित रखती हैं।

Academic Operations SOP

अकादमिक-संचालन SOP शेड्यूल, शिक्षण, टेस्ट और समीक्षा को सुचारु रखता है।

Coaching Franchise Guide

फ्रैंचाइज़ी विस्तार/जॉइनिंग मॉडल, समर्थन, शुल्क और गुणवत्ता-नियंत्रण पर निर्भर है।

Course & Curriculum Design

Course / Program Design

परिणाम देने वाला कोर्स उद्देश्य, संरचना और मूल्यांकन पर निर्भर है।

Syllabus Mapping & Coverage Plan

पूरे पाठ्यक्रम को कैलेंडर से मैप करना समय पर कवरेज सुनिश्चित करता है।

Lesson Plan Generator

संरचित, रोचक पाठ-योजना सीखने को प्रभावी बनाती है।

Study Material Creation Plan

स्पष्ट, परीक्षा-अनुरूप अध्ययन-सामग्री छात्र-मूल्य बढ़ाती है।

Question Bank Design

श्रेणीबद्ध, टैग-किया प्रश्न-बैंक टेस्ट और अभ्यास दोनों के लिए मूल्यवान है।

Mock Test / Test Series Design

वास्तविक परीक्षा जैसे मॉक-टेस्ट परीक्षा-तैयारी बनाते हैं।

Academic Calendar Planner

पूरे शैक्षणिक-वर्ष की योजना बैच को ट्रैक पर रखती है।

Microlearning / Short-Content Design

छोटे-छोटे (microlearning) टुकड़े सीखने को टिकाऊ बनाते हैं।

Test Prep Programs

JEE / NEET Prep Program Plan

JEE/NEET तैयारी पाठ्यक्रम, टेस्ट, पुनरावृत्ति और मार्गदर्शन पर निर्भर है।

UPSC / Civil Services Prep Plan

UPSC की लंबी यात्रा प्रीलिम्स-से-मेन्स संरचित योजना माँगती है।

CAT / MBA Entrance Prep Plan

CAT/MBA प्रवेश खंड-वार तैयारी, मॉक और पुनरावृत्ति पर निर्भर है।

Banking / SSC / Govt Exam Prep Plan

बैंक/SSC परीक्षाएँ खंड, गति और मॉक-अभ्यास माँगती हैं।

Board Exam Prep Plan

बोर्ड-परीक्षा में उच्च अंक विषय-वार कवरेज और पुनरावृत्ति पर निर्भर है।

Foundation Program Plan (Class 8-10)

प्रतियोगी-परीक्षाओं की जल्दी नींव (कक्षा 8-10) बाद की सफलता बनाती है।

Crash Course Plan

क्रैश-कोर्स छोटी पुनरावृत्ति-अवधि में उच्च-लाभ विषयों पर केंद्रित करता है।

Revision & Retention Strategy

पुनरावृत्ति और अंतराल-दोहराव सीखा हुआ याद रखने में मदद करते हैं।

Online Course Creation

Online Course Plan

विशेषज्ञता को बिकाऊ ऑनलाइन कोर्स में बदलना संरचित योजना माँगता है।

Video Course Production Guide

स्पष्ट, रोचक कोर्स-वीडियो सीखने को प्रभावी बनाते हैं।

Course Platform Selection Guide

स्वयं-साइट, मार्केटप्लेस या LMS का चुनाव पहुँच, नियंत्रण और लागत तय करता है।

LMS Setup Guide

LMS सेटअप कोर्स-वितरण को विश्वसनीय बनाता है।

Online Course Pricing Strategy

कोर्स-मूल्य को मूल्य, बाज़ार और लागत से मिलाना चाहिए।

Live vs Recorded vs Hybrid Advisor

सही वितरण-मॉड (लाइव/रिकॉर्डेड/हाइब्रिड) दर्शक और परिणाम पर निर्भर है।

Online Course Launch Plan

वास्तविक नामांकन के लिए लॉन्च-योजना (प्री-लॉन्च, ऑफ़र, रूपांतरण) ज़रूरी है।

Course Marketing Plan

निरंतर कोर्स-बिक्री चैनल, कंटेंट और फ़नल पर निर्भर है।

Student Admission & Counseling

Admission Process SOP

सुचारु, उच्च-रूपांतरण प्रवेश-प्रवाह कम लीड खोता है।

Admission Counselling Script

ईमानदार परामर्श छात्र को सही कार्यक्रम तक ले जाता है और रूपांतरण बढ़ाता है।

Demo Class Plan

अच्छी डेमो-कक्षा गुणवत्ता दिखाकर प्रवेश दिलाती है।

Lead-to-Admission Funnel

व्यवस्थित लीड-से-प्रवेश फ़नल रुचि को नामांकन में बदलता है।

Fee Structure Design

न्यायसंगत और बिकाऊ शुल्क-संरचना परिवारों और मार्जिन दोनों के अनुकूल हो।

Batch Formation & Allocation Plan

स्तर, लक्ष्य और आकार अनुसार बैच-निर्माण बेहतर परिणाम देता है।

Enrollment / Onboarding Kit

सही ऑनबोर्डिंग हर छात्र को अच्छी शुरुआत देती है।

Scholarship Test Plan

छात्रवृत्ति-परीक्षा प्रतिभा आकर्षित कर प्रवेश बढ़ाती है।

Teaching & Delivery

Teaching Delivery SOP

हर कक्षा में सुसंगत, गुणवत्तापूर्ण शिक्षण SOP से बनता है।

Batch Management SOP

बैच-प्रबंधन SOP उपस्थिति, गति, टेस्ट और शंकाओं को सुचारु रखता है।

Doubt-Clearing System

शंका-समाधान प्रणाली सुनिश्चित करती है कि कोई शंका अनसुलझी न रहे।

Online / Live Class Delivery Guide

रोचक, तकनीकी-बाधा-मुक्त ऑनलाइन कक्षाएँ सेटअप और सहभागिता पर निर्भर हैं।

Blended / Hybrid Learning Plan

ऑनलाइन और ऑफ़लाइन का प्रभावी मिश्रण दोनों की ताकत का लाभ उठाता है।

Student Engagement Techniques

सहभागिता-तकनीकें छात्रों को सक्रिय और चौकस रखती हैं।

Classroom Management Guide

केंद्रित, सम्मानजनक कक्षा-वातावरण सीखने को बेहतर बनाता है।

Faculty Teaching Plan / Roadmap

फ़ैकल्टी को स्पष्ट शिक्षण-रोडमैप निरंतरता देता है।

Assessment & Performance

Test / Exam Paper Design

संतुलित, निष्पक्ष टेस्ट-पेपर सीखने को सही मापते हैं।

Student Performance Tracking System

प्रदर्शन-डेटा को ट्रैक कर कार्रवाई में बदलना सुधार लाता है।

Report Card / Progress Report

स्पष्ट प्रगति-रिपोर्ट अभिभावक और छात्र को कार्रवाई-योग्य दिशा देती है।

Learning Analytics Dashboard Plan

लर्निंग-एनालिटिक्स एक दृष्टि में उपस्थिति, अंक और प्रगति दिखाती है।

Remedial / Weak-Student Plan

उपचारात्मक योजना कमजोर छात्रों को पकड़ने में मदद करती है।

Score / Rank Analysis Guide

स्कोर/रैंक-विश्लेषण छात्रों को अपने टेस्ट-डेटा समझने में मदद करता है।

Answer Evaluation / Feedback Guide

उत्तर-मूल्यांकन और फीडबैक छात्रों को वास्तव में सुधारते हैं।

Periodic Progress Review Plan

नियमित प्रगति-समीक्षा छात्रों को ट्रैक पर रखती है।

Faculty Management

Faculty Hiring Kit

परिणाम देने वाले शिक्षक भर्ती करना संस्थान की सफलता तय करता है।

Faculty Training & Development Plan

फ़ैकल्टी-प्रशिक्षण शिक्षण-गुणवत्ता और परिणाम बढ़ाता है।

Faculty Evaluation Framework

निष्पक्ष फ़ैकल्टी-मूल्यांकन परिणाम और फ़ीडबैक पर आधारित हो।

Faculty Retention Plan

सर्वोत्तम शिक्षकों का टिकना संस्थान-गुणवत्ता के लिए महत्वपूर्ण है।

Teaching Quality Assurance SOP

शिक्षण-गुणवत्ता-आश्वासन SOP अवलोकन, फ़ीडबैक और मानक से बनता है।

Faculty Onboarding Plan

सही ऑनबोर्डिंग नई फ़ैकल्टी को जल्दी प्रभावी बनाती है।

Demo Lecture Assessment Rubric

वस्तुनिष्ठ डेमो-व्याख्यान मूल्यांकन सही फ़ैकल्टी चुनने में मदद करता है।

Student Retention & Parent Engagement

Student Retention Plan

छात्र-प्रतिधारण मध्य-कोर्स ड्रॉपआउट और गैर-नवीनीकरण घटाता है।

Parent Communication Plan

अभिभावक-संचार विश्वास बनाता है और चिंता व शिकायतें घटाता है।

Parent-Teacher Meeting Plan

अच्छी PTM (अभिभावक-शिक्षक बैठक) विश्वास और परिणाम दोनों बनाती है।

Student / Parent Feedback Survey

छात्र/अभिभावक फीडबैक-सर्वेक्षण असली समस्याएँ उजागर करता है।

Student Grievance Handling SOP

छात्र-शिकायत-हैंडलिंग SOP शिकायतों को निष्पक्ष और शीघ्र हल करता है।

Student Code of Conduct & Discipline Policy

छात्र-आचार-संहिता और अनुशासन-नीति निष्पक्ष नियम और सकारात्मक अनुशासन देती है।

Student Motivation & Wellbeing Plan

छात्र-प्रेरणा और मानसिक-कल्याण परीक्षा-दबाव में सहारा देते हैं।

Dropout Prevention System

ड्रॉपआउट-रोकथाम प्रणाली जोखिम-वाले छात्रों को जल्दी पकड़ती है।

Marketing & Admissions Growth

Coaching Marketing Plan

सही छात्रों से बैच भरना पोज़िशनिंग, चैनल और अभियानों पर निर्भर है।

Coaching Social Media Plan

सोशल-मीडिया विश्वास और प्रवेश दोनों ऑनलाइन बनाता है।

Admission Season Campaign

प्रवेश-मौसम अभियान नामांकन-खिड़की पर प्रयास केंद्रित करता है।

Referral Program

रेफरल कार्यक्रम छात्रों/अभिभावकों को समर्थक बना देता है।

Seminar / Webinar Plan

सेमिनार/वेबिनार शिक्षित कर, विश्वास बनाकर प्रवेश दिलाते हैं।

Coaching Lead Generation Plan

स्थिर पूछताछ-पाइपलाइन चैनल-वार लीड-जनरेशन पर निर्भर है।

Institute / EdTech Profile

विश्वसनीय संस्थान-प्रोफाइल परिणाम, फ़ैकल्टी और दृष्टिकोण दर्शाती है।

Prospect Outreach Message Kit

छात्रों, अभिभावकों और स्कूलों तक सही आउटरीच-संदेश पूछताछ खोलता है।

Institute Brand Story & Positioning

छात्र और अभिभावक जिस ब्रांड पर भरोसा करें वह परिणाम और मूल्यों पर बनता है।

Regulatory & Compliance

Coaching Centre Guidelines Compliance

कोचिंग-केंद्र दिशानिर्देश (न्यूनतम-आयु, सुरक्षा, पारदर्शिता, विज्ञापन) अनुपालन माँगते हैं।

Coaching / EdTech GST Guide

शिक्षा-सेवाओं पर GST (कर-योग्य/छूट) सही समझना बिलिंग के लिए ज़रूरी है।

Fee & Refund Policy

न्यायसंगत, अनुरूप शुल्क-रिफ़ंड नीति विवाद घटाती है और नियमों का पालन करती है।

Advertising & Claims Compliance Guide

परिणाम-विज्ञापन ईमानदार और कानूनी होना चाहिए, विशेषकर रैंक/परिणाम-दावे।

Centre Safety & Fire Compliance Guide

सुरक्षित केंद्र अग्नि-सुरक्षा, निकास, क्षमता और सुरक्षा-नियमों का पालन करता है।

Child Safety / POCSO Compliance Guide

नाबालिग छात्रों की सुरक्षा और POCSO-अनुपालन अनिवार्य है।

Coaching Business Licence Guide

कोचिंग व्यवसाय को कई पंजीकरण (GST, Shops & Establishment, सुरक्षा) चाहिए।

Finance & Unit Economics

Coaching Fee Pricing Strategy

शुल्क-मूल्य को बहनीयता, बाज़ार और मार्जिन से संतुलित करना चाहिए।

Coaching / EdTech Business P&L

कोचिंग/एडटेक P&L शुल्क बनाम फ़ैकल्टी, किराया और मार्केटिंग जोड़कर असली मार्जिन दिखाता है।

Batch Economics Calculator

प्रत्येक बैच का लाभ शुल्क, फ़ैकल्टी-लागत और भरण-दर पर निर्भर है।

Cost per Student & CAC Analysis

प्रति-छात्र शिक्षण-लागत और अधिग्रहण-लागत (CAC) मूल्य और मार्केटिंग-व्यय का मार्गदर्शन करती हैं।

Coaching Working Capital Plan

कोचिंग शुल्क-नकदी अत्यधिक मौसमी है; कार्यशील-पूँजी योजना संकट रोकती है।

Coaching Capex / Investment Plan

केंद्र, तकनीक और कंटेंट-निवेश capex-योजना (लागत, चरण, प्रतिफल) पर निर्भर हैं।

Scholarship / Discount Model

सही छात्रवृत्ति/छूट-मॉडल प्रतिभा आकर्षित करता है, मार्जिन नहीं मारता।

EdTech Revenue Model Design

एडटेक राजस्व-मॉडल (शुल्क, सदस्यता, कंटेंट, सेवाएँ) यह तय करता है कि व्यवसाय कैसे कमाता है।

Contracts & Commercial

Student Enrollment Agreement

छात्र/अभिभावक नामांकन में कार्यक्रम, शुल्क, रिफंड, आचरण और अवधि स्पष्ट होने चाहिए।

Faculty Employment / Engagement Agreement

फैकल्टी-नियुक्ति में भूमिका, वेतन, समय, गोपनीयता, गैर-सॉलिसिट और नोटिस अहम हैं।

Coaching Franchise Agreement

कोचिंग-फ्रैंचाइज़ी में क्षेत्र, शुल्क, गुणवत्ता, ब्रांडिंग और समाप्ति अहम हैं।

Content Licensing Agreement

कोर्स/कंटेंट/प्लेटफॉर्म लाइसेंसिंग में स्कोप, शुल्क, IP, प्रतिबंध और अवधि अहम हैं।

Vendor / Technology Agreement

LMS/कंटेंट/सेवा वेंडर अनुबंध में स्कोप, SLA, डेटा, शुल्क और दायित्व अहम हैं।

Coaching / EdTech NDA

कंटेंट, विधियाँ और डेटा साझा करने से पहले गोपनीयता-अनुबंध (NDA) सुरक्षा देता है।

Faculty Confidentiality & Non-Solicit Terms

फैकल्टी गोपनीयता और गैर-सॉलिसिट यथार्थ होने चाहिए, वरना अप्रवर्तनीय हो जाते हैं।

School / Institutional Partnership Agreement

स्कूल/संस्थान साझेदारी में स्कोप, राजस्व-हिस्सा, जिम्मेदारियाँ और अवधि अहम हैं।

EdTech & Operations

LMS / Learning App Plan

LMS/लर्निंग-ऐप योजना सुविधाओं, एकीकरण और रोलआउट पर निर्भर है।

Attendance & Tracking Automation

उपस्थिति और फॉलो-अप का स्वचालन समय पर हस्तक्षेप देता है।

Content Management & Anti-Piracy Plan

कंटेंट-प्रबंधन और चोरी-रोधी योजना सामग्री को सुरक्षित और उपयोग-योग्य रखती है।

Hybrid Operations Plan

ऑफलाइन और ऑनलाइन को साथ सुचारु चलाना समन्वय माँगता है।

Student Data Privacy & Protection Plan

छात्र (और नाबालिग) डेटा को सुरक्षित रूप से एकत्र, भंडारित और उपयोग करना नीति माँगता है।

Online Exam / Test Automation Plan

बड़े पैमाने पर ऑनलाइन परीक्षा और विश्लेषण स्वचालन दक्षता देता है।

Admissions CRM Setup

प्रवेश-CRM पूछताछ पकड़ता है और समय पर फॉलो-अप कराता है।

यह एआई-सहायित मार्गदर्शन है। किसी भी बाध्यकारी निर्णय से पहले योग्य पेशेवर से पुष्टि करें। शुल्क, प्राधिकरण और प्रक्रियाएँ राज्य और समय के अनुसार बदलती हैं — अपने राज्य के प्राधिकरण से सत्यापित करें।