

Consulting & Professional Services — 102 टूल

सभी टूल · संक्षिप्त विवरण · तैयार किया गया 27 Aug 2026

यह इस उद्योग के सभी AiSevak टूल्स की सूची है, प्रत्येक के संक्षिप्त विवरण के साथ। किसी भी टूल को चलाने के लिए aisevak.in पर उसका पेज खोलें। (टूल के नाम अंग्रेज़ी में रखे गए हैं।)

Business Development & Proposals

Consulting Proposal Writer

सशक्त प्रस्ताव ग्राहक-कार्य जीतने की नींव है।

Statement of Work (SOW) Builder

स्पष्ट एसओडब्ल्यू (SOW) स्कोप-क्रीप रोकता है।

Pitch Deck Builder

सुगठित डेक निर्णयकर्ताओं को जीतता है।

Capability / Credentials Deck

क्षमता-डेक फर्म की योग्यता प्रस्तुत करता है।

RFP Response Builder

पूर्ण आरएफपी (RFP) उत्तर अयोग्यता से बचाता है।

Case Study Writer

केस-स्टडी परिणाम को प्रमाण में बदलती है।

Lead Qualification Framework

लीड-योग्यता ढाँचा सही अवसरों पर ध्यान केंद्रित करता है।

Pricing Options Builder

सही मूल्य-विकल्प सौदा बंद करते हैं।

Sales Follow-Up Templates

सही फॉलो-अप बिना दबाव सौदे गर्म रखता है।

Engagement & Delivery

Engagement Plan Builder

सगाई-योजना स्वच्छ वितरण की नींव है।

Project Charter Writer

परियोजना-चार्टर लक्ष्य और दायरे पर संरेखण देता है।

Delivery Methodology Designer

दोहराने योग्य पद्धति एकसमान गुणवत्ता देती है।

Status Report Generator

स्थिति-रिपोर्ट ग्राहक-भरोसा बनाए रखती है।

Stakeholder Management Plan

हितधारक-प्रबंधन गति बनाए रखता है।

Project Risk Register

जोखिम-रजिस्टर वितरण-जोखिम पहले प्रबंधित करता है।

Change Management Plan

परिवर्तन-प्रबंधन सिफारिशों को अपनाने में मदद करता है।

Deliverable Quality Review

वितरण-समीक्षा प्रभावशाली परिणाम सुनिश्चित करती है।

Project Closure & Handover

स्वच्छ समापन खाता-वृद्धि के अवसर खोलता है।

Contracts & Agreements

Master Services Agreement (MSA)

मास्टर सेवा-अनुबंध (MSA) व्यक्तिगत एसओडब्ल्यू का ढाँचा देता है।

NDA Builder

एनडीए (NDA) दोनों ओर की गोपनीय जानकारी की रक्षा करता है।

Service Agreement Draft

सेवा-अनुबंध एकल-परियोजना की शर्तें तय करता है।

Retainer Agreement Draft

रिटेनर-अनुबंध आवर्ती-राजस्व स्पष्ट शर्तों पर देता है।

Freelancer / Subcontractor Contract

फ्रीलांसर-अनुबंध दायरा, आईपी और गोपनीयता तय करता है।

Standard Terms & Conditions

मानक शर्तें हर सगाई में फर्म की रक्षा करती हैं।

Client Contract Review

ग्राहक-अनुबंध की जोखिम-शर्तें हस्ताक्षर से पहले समझना ज़रूरी है।

Non-Solicit & Confidentiality Clauses

नॉन-सॉलिसिट/गोपनीयता खंड ग्राहक और टीम-संबंध की रक्षा करते हैं।

Data Processing Agreement (DPA)

डीपीए (DPA) ग्राहक-व्यक्तिगत डेटा को डीपीडीपीए (DPDPA) अनुरूप संभालता है।

Practice & Firm Operations

Consulting Practice Setup Guide

सुनियोजित सेटअप कंसल्टिंग-फर्म की नींव है।

Firm Operations SOP

फर्म एसओपी संचालन को मानकीकृत करती है।

Resource Allocation Planner

संसाधन-आवंटन सही लोगों को सही कार्य पर लगाता है।

Knowledge Management System

ज्ञान-प्रबंधन सर्वोत्तम कार्य और आईपी पुनः-उपयोग देता है।

Quality Assurance Framework

गुणवत्ता-आश्वासन एकसमान गुणवत्ता देता है।

Firm Tools & Tech Stack Advisor

सही टूल-स्टैक फर्म को कुशल बनाता है।

Firm Health Audit

फर्म-ऑडिट विकास-बाधाएँ उजागर करता है।

Finance & Pricing

Pricing Strategy Advisor

मूल्य-आधारित मूल्य-निर्धारण घंटा-दर से बेहतर है।

Rate Card Builder

स्पष्ट रेट-कार्ड मोल-भाव और पारदर्शिता देता है।

Consulting Firm P&L Builder

स्पष्ट लाभ-हानि (P&L) फर्म की सेहत दिखाता है।

Cash Flow & Collections Planner

नकदी-प्रवाह योजना धीमे-भुगतानकर्ताओं के बावजूद नकदी बनाए रखती है।

Firm Business Case / Loan Note

निधि-योग्य व्यवसाय-केस विकास/भर्ती हेतु ज़रूरी है।

Consulting Services GST Guide

सेवा, रिटेनर और सेवा-निर्यात पर जीएसटी (GST) के नियम हैं।

Consulting KPI Dashboard

केपीआई (KPI) डैशबोर्ड फर्म की मुख्य मीट्रिक दिखाता है।

Invoicing & Collections SOP

समय पर बिलिंग और वसूली नकदी सुधारती है।

Client Management & CX

Client Onboarding Kit

ग्राहक-ऑनबोर्डिंग सगाई को सही शुरुआत देती है।

Client Relationship Plan

संबंध-योजना खाता-प्रतिधारण और वृद्धि देती है।

Client Feedback & NPS Survey

एनपीएस (NPS) ग्राहक-संतुष्टि मापता है।

Account Growth Planner

खाता-वृद्धि मौजूदा ग्राहकों से राजस्व बढ़ाती है।

Quarterly Business Review (QBR) Kit

क्वार्टरली बिजनेस रिव्यू (QBR) मूल्य दिखाकर नवीनीकरण की नींव रखता है।

Escalation & Difficult Client Playbook

एस्केलेशन-प्लेबुक असंतुष्ट ग्राहक और खाता बचाता है।

Testimonial & Referral Request

प्रशंसापत्र खुश ग्राहकों को प्रमाण और पाइपलाइन में बदलते हैं।

Renewal & Retention Playbook

नवीनीकरण-प्लेबुक रिटर्नर लैप्स होने से रोकता है।

Marketing & Thought Leadership

Consulting Marketing Plan

सुनियोजित विपणन स्थिर पाइपलाइन देता है।

Content Strategy Builder

सामग्री-रणनीति अधिकारिता और लीड बनाती है।

LinkedIn Content Planner

लिंकडइन सामग्री niche में ग्राहक आकर्षित करती है।

Whitepaper / Report Writer

श्वेतपत्र अधिकारिता और योग्य-लीड बनाता है।

Webinar / Event Plan

वेबिनार पाइपलाइन भरता है।

Newsletter Builder

न्यूज़लेटर प्रॉस्पेक्ट के मन में बना रहता है।

SEO Content Planner

एसईओ (SEO) सामग्री ग्राहक-खोज पर रैंक दिलाती है।

Referral Program Designer

रेफरल-कार्यक्रम ग्राहक/साझेदार को चैनल बनाता है।

Personal Branding Plan

व्यक्तिगत-ब्रांडिंग niche में अग्रणी विशेषज्ञ बनाती है।

HR & Talent

Consulting Hiring Kit

सुनियोजित भर्ती तेज़ कंसल्टेंट दिलाती है।

Consultant Onboarding Program

ऑनबोर्डिंग नए-हायर को शीघ्र बिल-योग्य बनाती है।

Competency & Career Framework

योग्यता-ढाँचा स्पष्ट स्तर और विकास-पथ देता है।

Performance Review Kit

निष्पक्ष समीक्षा विकास और प्रतिधारण बढ़ाती है।

Team Training & L&D Plan

प्रशिक्षण कौशल और एकरूपता बढ़ाता है।

Incentive & Compensation Designer

निष्पक्ष प्रोत्साहन वितरण और व्यवसाय-विकास बढ़ाता है।

Utilisation & Timesheet Policy

उपयोगिता/टाइमशीट नीति समय-ट्रैकिंग और मार्जिन-रक्षा देती है।

Remote & Hybrid Work Policy

रिमोट/हाइब्रिड नीति वितरित-टीमों के लिए स्पष्ट नियम देती है।

Leave & Attendance Policy

स्पष्ट अवकाश/उपस्थिति नीति निष्पक्ष प्रणाली देती है।

CA / CS / Professional Firm

CA / CS Firm Setup Guide

सुनियोजित सेटअप पेशेवर (CA/CS) प्रैक्टिस की नींव है।

Engagement Letter Builder

सगाई-पत्र (engagement letter) दायरा, ज़िम्मेदारी और शुल्क तय करता है।

Professional Services Catalogue

स्पष्ट सेवा-कैटलॉग ग्राहक-निर्णय आसान बनाता है।

Client Compliance Calendar Service

अनुपालन-कैलेंडर सेवा ग्राहक की देय-तिथियाँ ट्रैक करती है।

Client Data Request Checklist

डेटा-चेकलिस्ट पहली बार में आवश्यक जानकारी जुटाती है।

Professional Fee Quotation

स्पष्ट शुल्क-कोटेशन ग्राहक-भरोसा देता है।

Professional Conduct & Ethics Guide

संस्थान (ICAI/ICSI) आचार-नियमों का पालन अनिवार्य है।

Practice Management System

प्रैक्टिस-प्रबंधन ग्राहक, समय-सीमा और स्टाफ संभालता है।

Retainer Agreement (Professional)

पेशेवर रिटेनर आवर्ती अनुपालन-कार्य की शर्तें तय करता है।

Agency Operations

Agency Retainer Structure

एजेंसी-रिटेनर को लाभदायक और स्कोप-क्रीप-मुक्त रखना ज़रूरी है।

Scope Creep Control Kit

स्कोप-क्रीप नियंत्रण बिना-भुगतान कार्य से मार्जिन बचाता है।

Creative Brief Builder

स्पष्ट क्रिएटिव-ब्रीफ लक्ष्य-अनुरूप कार्य दिलाती है।

Media Plan Builder

मीडिया-योजना ग्राहक-लक्ष्य हेतु भुगतान-मीडिया नियोजित करती है।

Client Reporting Template

ग्राहक-रिपोर्ट मूल्य प्रमाणित करती है।

Client Servicing SOP

सर्विसिंग एसओपी एकसमान, उत्तरदायी सेवा देती है।

Project Effort Estimator

प्रयास-अनुमान सही मूल्य और मार्जिन देता है।

Agency Pricing Model

एजेंसी-मूल्य मॉडल परियोजना/रिटेनर को लाभदायक रखता है।

Portfolio & Case Study Kit

पोर्टफोलियो/केस-स्टडी ग्राहक जिताते हैं।

Risk, Ethics & Compliance

Confidentiality Policy

गोपनीयता-नीति ग्राहक-जानकारी फर्म-भर सुरक्षित रखती है।

Conflict of Interest Policy

हित-टकराव नीति प्रतिस्पर्धी ग्राहक-हित पारदर्शी रूप से संभालती है।

Professional Ethics Code

नैतिकता-संहिता फर्म के आचरण-मानक तय करती है।

Data Privacy Policy

डेटा-गोपनीयता नीति (डीपीडीपीए/DPDPA) जिम्मेदार डेटा-प्रबंधन देती है।

IP Ownership & Usage Policy

आईपी-स्वामित्व नीति स्पष्ट करती है कि कार्य/आईपी का स्वामी कौन है।

Liability & Risk Management

दायित्व-प्रबंधन पेशेवर-दायित्व सीमित करता है।

Professional Indemnity Insurance Guide

पेशेवर-क्षतिपूर्ति (PI) बीमा फर्म की रक्षा करता है।

Independence & Objectivity Policy

स्वतंत्रता-नीति सलाह को स्वतंत्र और विश्वसनीय रखती है।

Growth & Scaling

Firm Growth Strategy

विकास-रणनीति प्रैक्टिस को सुनियोजित बढ़ाती है।

Productised Service Designer

प्रोडक्टाइजेशन सेवा को स्केल-योग्य उत्पाद बनाता है।

Partnership & Alliance Strategy

साझेदारी-रणनीति साझेदारों/रेफरल से वृद्धि देती है।

Niche & Positioning Strategy

niche-स्थिति प्रीमियम-शुल्क दिलाती है।

Scaling Roadmap

स्केलिंग-रोडमैप सोलो से टीम-फर्म तक ले जाता है।

Associate / Subcontracting Model

एसोसिएट/उप-टेका मॉडल वितरण स्केल करता है।

Global Clients Expansion Guide

वैश्विक-ग्राहक विस्तार नई वृद्धि देता है।

Exit & Succession Planning

निकास/उत्तराधिकार योजना फर्म-निरंतरता सुनिश्चित करती है।

यह एआई-सहायित मार्गदर्शन है। किसी भी बाध्यकारी निर्णय से पहले योग्य पेशेवर से पुष्टि करें। शुल्क, प्राधिकरण और प्रक्रियाएँ राज्य और समय के अनुसार बदलती हैं — अपने राज्य के प्राधिकरण से सत्यापित करें।