

Channel Partner Agreement

Telecom, ISP & Cable

दस्तावेज़ प्रकार : अनुबंध / एग्रीमेंट • तैयार किया गया 27 Aug 2026

यह गाइड बताती है कि यह टूल क्या बनाता है, उसका उपयोग कैसे करें, और किन बातों का ध्यान रखें। टूल का वास्तविक आउटपुट (ड्राफ्ट/रिपोर्ट) टूल पेज पर बनता है।

पृष्ठभूमि

सेल्स/चैनल पार्टनर को स्पष्ट अनुबंध पर जोड़ना विवाद रोकता है।

इस टूल और आउटपुट का उद्देश्य

यह टूल दायरा, लक्ष्य, कमीशन और समाप्ति सहित चैनल-पार्टनर अनुबंध बनाता है।

आउटपुट का उपयोग कैसे करें

सेल्स/चैनल पार्टनर को साफ़-सुथरे ढंग से जोड़ने के लिए मसौदे का उपयोग करें; वकील से समीक्षा कराएँ।

यह किसे दिया जाता है

कंपनी (आप) और सेल्स/चैनल पार्टनर — दोनों हस्ताक्षर करें; प्रत्येक पक्ष के पास एक प्रति।

शुल्क और खर्च

अनुबंध पर आपके राज्य अनुसार स्टांप शुल्क (stamp duty); कोई सरकारी फाइलिंग नहीं।

इसकी जाँच किससे कराएँ

दायरा, कमीशन और समाप्ति खंडों के लिए वकील।

महत्वपूर्ण सावधानियाँ

यह मसौदा है, कानूनी सलाह नहीं।

साथ के दस्तावेज़

- Leased Line / ILL Proposal
- Enterprise Connectivity Solution Proposal
- Retention & Win-Back Plan
- Broadband Sales Pitch & Script
- Telecom RFP / Tender Response Builder
- Upsell & Cross-Sell Plan

यह एआई-सहायित मार्गदर्शन है। किसी भी बाध्यकारी निर्णय से पहले योग्य पेशेवर से पुष्टि करें। शुल्क, प्राधिकरण और प्रक्रियाएँ राज्य और समय के अनुसार बदलती हैं — अपने राज्य के प्राधिकरण से सत्यापित करें।