

Value-Based Selling Guide

Building Materials & Hardware

दस्तावेज़ प्रकार : योजना / एसओपी / रणनीति / गाइड • तैयार किया गया 27 Aug 2026

यह गाइड बताती है कि यह टूल क्या बनाता है, उसका उपयोग कैसे करें, और किन बातों का ध्यान रखें। टूल का वास्तविक आउटपुट (ड्राफ्ट/रिपोर्ट) टूल पेज पर बनता है।

पृष्ठभूमि

भरोसा और सेवा बेचना केवल कम-मूल्य से बेहतर और टिकाऊ है।

इस टूल और आउटपुट का उद्देश्य

यह टूल मूल्य-आधारित (value) बिक्री का मार्गदर्शन देता है।

आउटपुट का उपयोग कैसे करें

केवल कम-मूल्य नहीं, भरोसा और सेवा बेचने के लिए उपयोग करें।

महत्वपूर्ण सावधानियाँ

मूल्य-वादे वास्तविक सेवा से ही टिकते हैं।

साथ के दस्तावेज़

- Pricing Strategy & Rate Card
- Margin Management & Analysis
- Discount & Negotiation Policy
- Customer Loyalty / Retail Scheme Design
- Contractor Incentive / Loyalty Program
- Competitive Pricing Response

यह एआई-सहायित मार्गदर्शन है। किसी भी बाध्यकारी निर्णय से पहले योग्य पेशेवर से पुष्टि करें। शुल्क, प्राधिकरण और प्रक्रियाएँ राज्य और समय के अनुसार बदलती हैं — अपने राज्य के प्राधिकरण से सत्यापित करें।