

B2B Marketplace & Online Selling

Building Materials & Hardware

दस्तावेज़ प्रकार : योजना / एसओपी / रणनीति / गाइड • तैयार किया गया 13 Oct 2026

यह गाइड बताती है कि यह टूल क्या बनाता है, उसका उपयोग कैसे करें, और किन बातों का ध्यान रखें। टूल का वास्तविक आउटपुट (ड्राफ्ट/रिपोर्ट) टूल पेज पर बनता है।

पृष्ठभूमि

B2B प्लेटफॉर्म और ऑनलाइन बिक्री नई माँग जोड़ती है।

इस टूल और आउटपुट का उद्देश्य

यह टूल B2B-मार्केटप्लेस/ऑनलाइन-बिक्री का मार्गदर्शन देता है।

आउटपुट का उपयोग कैसे करें

सामग्री ऑनलाइन और B2B प्लेटफॉर्म पर बेचने के लिए उपयोग करें।

महत्वपूर्ण सावधानियाँ

ऑनलाइन-मूल्य और डिलीवरी-लागत को मार्जिन में संतुलित करें।

साथ के दस्तावेज़

- Digital Presence & Online Discovery Plan
- WhatsApp Business & Catalog Setup
- Business Digitization Roadmap
- Content & How-To Marketing
- Customer Database & CRM
- Business MIS Dashboard

यह एआई-सहायित मार्गदर्शन है। किसी भी बाध्यकारी निर्णय से पहले योग्य पेशेवर से पुष्टि करें। शुल्क, प्राधिकरण और प्रक्रियाएँ राज्य और समय के अनुसार बदलती हैं — अपने राज्य के प्राधिकरण से सत्यापित करें।